



Fairchising - der Support für Gründer-/Innen:

Wer sich gegenseitig hilft und unterstützt – der wird gemeinsam in neue Aufgaben und Märkte hinein wachsen.

Fairchising – das wird das Wachstumsmodell der „Creative Industries“ werden! Was ist neu?

Unternehmensgründer-/Innen müssen in den ersten drei Jahren der Gründung viele tausend Vorgänge organisieren: Businessplan aufstellen, Finanzierung sichern, Partner finden, Know how entwickeln, Entscheidungen treffen, den Einkauf organisieren, Geschäftsprozesse aufbauen, Marketing planen, Qualitätsmanagement aufbauen – den Markt erschließen, Kontakte zu Kunden aufbauen.

Dafür benötigen sie Überblick, vertrauensvolle Partner, optimale Zugänge zu Informationen. Und: ein Umfeld, das wohlwollend und vertrauensvoll reagiert – auch mitdenkt.

Wer alle Vorgänge selbstständig plant, ausführt, sich beraten und coachen lässt – der braucht viel Zeit, viel Geld. Eine Erfolgsgarantie gibt es dafür nicht – mitunter wird nur Lehrgeld bezahlt.

Entscheidungen zu treffen – das benötigt Souveränität, Erkenntnisse und Fähigkeiten – um Fallen und Sackgassen meiden zu können.

Hier kommt ein neues Dienstleistungsangebot ins Spiel: Projektsupport – Unterstützung bei allen notwendigen Vorgängen und tätige Mitarbeit. Die klassische Beratungs-Perpektive wird durch eine dynamische die Projektmanagement-Perspektive ersetzt. Ressourcen und Fähigkeiten werden bereitgestellt. Wissen und praktische Fähigkeiten werden anhand der konkret anfallenden Vorgänge vermittelt.

Gründer-/Innen werden damit befähigt, schneller und viel zielgenauer zu operieren. Ein Netzwerk von erfahrenen Partnern hilft, Beratungsfallen zu vermeiden, wichtige Dienste optimal zu erledigen.

Der Support agiert partnerschaftlich – auch proaktiv – wenn Engpässe oder chancenreiche Synergien erkennbar werden. Gründer/Innen erhalten folgende Unterstützung durch den Projektsupport:

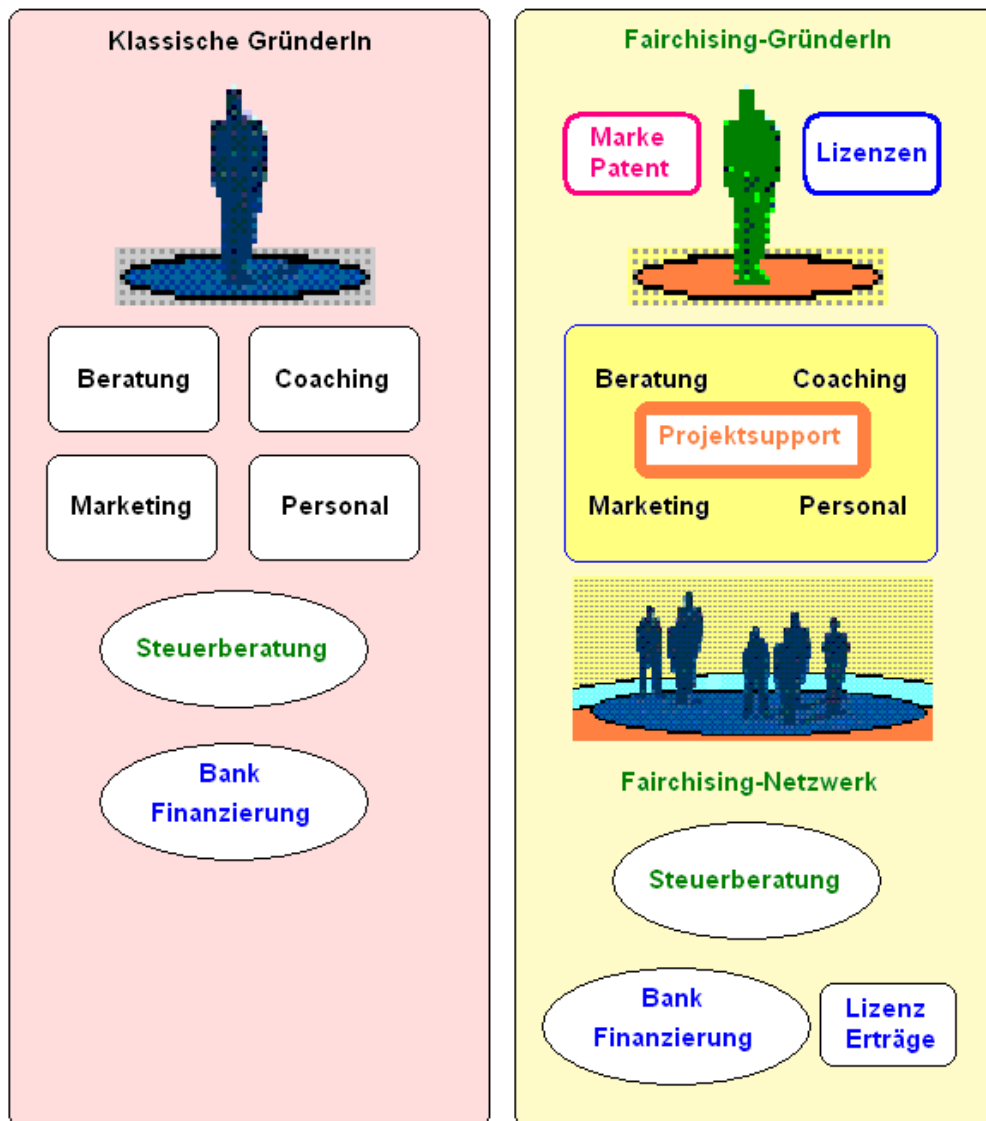
- Flatrates für Beratungsleistungen im ersten Jahr der Gründung
- Fester Stundensatz für Büro- und Dienstleistungen und Zeitkräfte
- Fester Support- und Projektmanagement-Stundensatz
- Festpreise für Geschäftsausstattung, Homepage, Firmenauftritt
- Festpreise für Online-Shops
- Festpreisangebote für Markenmeldungen, Lizensierungen
- Beratung und Unterstützung bei der Multiplikation von Geschäftsideen
- Hilfe bei Einkauf und Optimierung von Lieferkonditionen
- Marketing Unterstützung und Marketingplanung.
- Hilfe bei der Auswahl von Dienstleistungspartnern (Steuer, Recht, Beratung, usw.)
- Kontaktnetzwerk mit Kontakten in viele Branchen, EU-Märkte und weltweite Märkte.
- Monatlicher Newsletter
- Optional: Fairchising-Logo auf der eigenen Website als Mitglied im Partnernetzwerk.

Der Projektsupport ist ein neues, exklusives Modell der Unterstützung von Unternehmensgründungen. Mitglieder im Netzwerk erhalten Vorzugspreise und exklusive Informationen, die Synergiepartner vermitteln.

Wichtig: Gründer-/Innen gehen keine dauerhaften Verpflichtungen ein – die Mitgliedschaft im Netzwerk kann jährlich gekündigt werden. Alle Leistungen sind überprüfbar und transparent.

Bewährte Fairchising-Partner erhalten darüber hinaus Unterstützung bei Finanzierung und Absicherung des Unternehmens. Hierzu werden laufend Angebote von zugelassenen Finanz-Dienstleistern geprüft und zur „Prüfung“ weiterempfohlen.

Das Fairchising-Modell ist völlig unabhängig und bezieht keinerlei leistungslose Provisionen.



Das Fairchising-Modell im Überblick © Ventureworx 2007

Das Fairchising - Modell Vorteile im Überblick:

Ihre Gründung kann von Anfang an auf ein Netzwerk bauen – in dem Synergien organisiert werden. Der Projekt-support sorgt dafür, dass wichtige Unterstützungsleistungen bedarfsgerecht, zielgenau, effektiv und zu kalkulierbaren Kosten ausgeführt werden können.

Im Gegensatz zu klassischen Einzelgründungen steht ein Netzwerk bereit, das angemessene und kalkulierbare Jahrespreise anbietet. Auch kleine Teil-Leistungsangebote können genutzt werden.

Geeignete Unternehmensideen können lizenziert und multipliziert werden. Die Lizenzen werden zu einem wertvollen Eigentum: Marke, Urheberrechte, Patente und Geschäftsidee können lizenziert – und an andere Gründer veräußert oder verpachtet werden.

Eine tolle Möglichkeit, um das Eigenkapital zu schonen und um das eigene Kapital zu vermehren.

Das Netz ermöglicht damit ein einmaliges Wachstumsmodell:

- Lizenzieren Sie sich selbst – sichern Sie Ihre eigene Idee als Marke;
- Multiplizieren Sie ihre Geschäftsidee – zum Beispiel in 27 europäische Hauptstädte;
- Profitieren Sie von den Synergieeffekten;
- Sichern Sie ihren Erfolg durch faire Zusammenarbeit;
- Sichern Sie sich gegen Risiken ab und schaffen Sie nachhaltige Werte.

Fairchising: - erste Kontaktaufnahme:

Ich interessiere mich für eine Mitgliedschaft im Fairchising-Netzwerk:
 (Bitte Brief oder Fax an 030-666 511 54 oder Mail an info@ventureworx.de)

Ventureworx
 Fredericiastr. 27
 14059 Berlin

Vorname	Name:	Telefon:
Str.	Fax:	
PLZ	Ort	Mail
Unternehmens-Idee/Business-Plan: Kurzbeschreibung:		
Ort:	Start:	

Ich bitte um ein unverbindliches Beratungsgespräch!

Ort , Datum

Unterschrift